



WONDERWOMAN  
TRIBE

# Lleva tu negocio al siguiente nivel



# ¡Felicidades por dar este paso!

Esta guía fue creada para inspirar, guiar y fortalecer tu viaje personal y profesional. Recuerda: cada paso cuenta... y este puede ser el primero de muchos que te lleven a escalar tu negocio y alcanzar tus metas.

*Andrea Cabrera*  
♡



1.

# Define tu visión y propósito

**Antes de crecer, necesitas claridad.**

Pregúntate:

¿Por qué existe mi negocio?

¿Qué impacto quiero generar?



Ejercicio rápido:

Escribe en una frase cuál es la visión de tu emprendimiento:



**Tip: Una visión clara te ayudará a tomar decisiones estratégicas y mantener el enfoque.**



## 2. Evalúa tu negocio actual

Conocer tu punto de partida es esencial.

¿Qué productos/servicios generan más ingresos?



¿Quiénes son tus clientes más fieles?






¿Qué áreas necesitan mejora (ventas, marketing, finanzas, procesos)?



Herramienta: Haz un análisis FODA (Fortalezas, Oportunidades, Debilidades, Amenazas).

### 3. Potencia tu presencia digital

Hoy el crecimiento está ligado a la visibilidad online.

- Optimiza tus redes sociales con contenido de valor. 
- Abre un canal de comunicación directa con clientes (WhatsApp Business, email marketing).   

- Evalúa si tu negocio necesita una página web o e-commerce.

Ejemplo: Un negocio local de repostería duplicó sus ventas al ofrecer pedidos por Instagram.

4.

## Finanzas inteligentes

La base de la sostenibilidad es el control financiero.

1. Separa finanzas personales y del negocio.
2. Define un presupuesto mensual.
3. Identifica gastos innecesarios.
4. Proyecta ingresos a 6 y 12 meses.

Tip: Usa herramientas simples como Excel o aplicaciones gratuitas de gestión financiera.



# 5. Innovación y diferenciación

**Para escalar, tu negocio necesita destacar.**

Pregúntate:

¿Qué hago diferente de mis competidores?



- Escucha a tus clientes: sus necesidades son oportunidades.
- Incorpora tecnología o procesos que ahorren tiempo y dinero.

Ejercicio: Haz una lista de 3 mejoras que podrías implementar en los próximos 30 días.





## 6. Construye una red de apoyo

El crecimiento no se logra en soledad.

- Rodéate de otras emprendedoras y empresarios.
- Participa en eventos, talleres y networking.
- Busca mentoría o asesoría especializada.



Si quieres ir rápido, ve sola.  
Si quieres llegar lejos, ve acompañada.





**Llevar tu negocio al siguiente nivel es un viaje de constancia, aprendizaje y acción.**

**No importa qué tan pequeño parezca tu paso hoy, lo importante es avanzar.**

**Recuerda:  
¡tu negocio tiene el potencial de crecer y transformar tu vida y la de quienes te rodean!**

**Este es tu momento.**

**Da el primer paso y sigue construyendo tu futuro.**



**@wonderwomantribe**